

醫藥生技經營管理聯誼會(三) 商業效能

主辦單位：台灣藥品行銷暨管理協會(TPMMA)

協辦單位：台灣年輕藥師協會(TYPG)、醫知彼科技股份有限公司

我們真誠邀請您參加第三場「醫藥生技經營管理聯誼會」，本次活動主題聚焦於「商業效能」，旨在透過專業講座與探討，深化參與者對醫藥生技產業績效管理與市場策略的理解和應用。

活動將圍繞以下兩大核心議題進行深入交流與分享：

1. 績效管理與人才發展：

探討如何在快速演變的醫藥生技領域中，建立高效的績效管理系統，並透過策略性的人才培育，提升組織競爭力與持續性發展。此講題將由暉致醫藥股份有限公司 張耀仁資深業務經理擔任主講，以其在醫藥生技業務諮詢與市場拓展方面的豐富經歷，分享在競爭激烈的環境中建立高效績效管理方法並推動團隊成長的實用策略。

2. 市場策略制定與業務增長：

剖析如何在處方藥、醫療器材及指示性用藥市場中，精準制定商業策略，連結市場需求並實現業績提升。此講題將由暉致醫藥股份有限公司 陳志賢資深品牌經理擔任主講，深入剖析如何有效制定品牌策略，並提升市場佔有率與品牌影響力，結合實務案例解釋市場創新策略的落地應用。

活動的亮點包括精闢的講座內容與實務分享，邀請兩位領域內的業界精英深入解析相關議題，並探討如何在日新月異的環境中實現突破，掌握醫藥生技市場的無限可能，理論與實務並重，使參與者能將所學融入日常操作。此外，這場活動也為業界專業人士提供了一個絕佳的交流平台，不僅是知識的激盪，更是建立人脈、促進合作的重要契機。

我們熱切期盼您的參與，與我們攜手推動台灣醫藥生技產業的升級與未來發展！

一、目的：

1. 加強傑出藥品專業經理人對當選使命與義務之認識
2. 鼓勵傑出藥品專業經理當選人加入功能執委會
3. 促進傑出藥品專業經理人交流與經驗分享、傳承

二、時間：114/9/16 (二) 下午 18:00-21:00

三、地點：台北市藥師公會/台灣年輕藥師協會

(台北市信義路二段 74 號 8 樓)

四、主持人：蔡宗芳 主任委員

五、議程：

*藥事人員繼續教育申請中

	議題	演講者	引言人
18:00-19:00	接待與餐敘(餐盒)		
19:00-19:10	歡迎致詞	張博勝 理事長 台灣藥品行銷暨管理協會	
19:10-19:50	績效管理與人才發展	張耀仁 資深業務經理 暉致醫藥股份有限公司	李慶麟 輔導常務 台灣藥品行銷暨管理協會
19:50-20:30	市場策略制定與業務增長 - 如何在處方藥、醫療器材與指示用藥市場中制定策略以推動業務的增長	陳志賢 資深品牌經理 暉致醫藥股份有限公司	王宥人 輔導常務 台灣藥品行銷暨管理協會
20:30-20:50	綜合討論	蔡宗芳 POMC 主任委員 台灣藥品行銷暨管理協會	
20:50-21:00	結語	張博勝 理事長 台灣藥品行銷暨管理協會	

※主辦單位保有修改、變更及暫停本活動之權利，必要時將視情況進行調整。

報名流程

- 費用：(實體)每人 **500** 元、年輕藥師會員 **300** 元，藥學生 **100** 元〈費用含晚餐〉
(線上)每人 **200** 元〈費用不含晚餐，報名時請備註線上參加〉
*年輕藥師會員及藥學生請出示身分證明，謝謝。
- 報名方式：請使用 TPMMA 網站線上報名(<http://www.tpmma.org.tw> → [最新活動訊息](#))
報名完成後，請線上填寫【已繳費通知】(※線上報名並填寫已繳費通知才算完成報名程序) --抱歉恕無現場報名繳費，感謝您的配合。
- 報名截止日:114 年 09 月 12 日
- 繳費方式：
戶名：台灣藥品行銷暨管理協會張博勝
銀行：台北富邦銀行 世貿分行
銀行代碼：012
帳號：8212-0000-1784-28
*名額有限，請儘早報名，抱歉恕無現場報名繳費，感謝您的配合。

*交通位置圖如下：台北市藥師公會/台北市年輕藥師協會(台北市信義路二段 74 號 8 樓)



鄰近東門市場、金甌女中、捷運東門站；距大眾捷運（紅線－東門站）步行約 3 分鐘。