



## 何謂行銷及如何準備一個行銷計畫

很多人都聽過行銷這個名詞，也肯定知道一個產品的成功，與行銷策略是否正確和行銷計畫能否確實執行息息相關，但是您真的了解行銷嗎？您有聽過行銷的4Ps理論嗎？甚至於延伸至7Ps所包含的範疇嗎？如果您對行銷工作有興趣或是您剛剛跨足這個工作領域，是不是渴望能有機會知道一個行銷計畫的內容該為何？甚至於要完成一個好的 Patient Flow 及 Market Map 應該要考慮哪些個因素及要點呢？這次的課程，就是為希望成為優質產品經理的您所設計的，將由經驗豐富的名師，以清晰明確的論述及實務操作的方式，引領您進入行銷的殿堂，知悉如何做好一個讓人激賞的行銷計畫。

本次課程特別情商美國 Mylan 藥廠總經理鄭傳吉老師擔綱主講。

鄭傳吉總經理為業界早負盛名之優良講師(其各項資歷請參考講師簡介)，近年因業務繁忙已甚少再主持課程，因去年同課程學員之回響熱烈，此次特再請託鄭總經理主講，誠屬難得，請會員廠商把握此次機會，為公司及個人的未來好好投資。

鄭總經理跨越原開發藥及學名藥的經歷與視野，放眼藥界，少有能匹敵者，由其講解與提點產品的行銷策略和計畫，自然是火花處處精采可期。不論您是想一窺行銷精髓抑或想由名師打通任督二脈，相信都能在深入淺出的課程中得到答案。

由於課程中有實作與討論，為確保授課品質，我們將控管上課人數，取捨將以報名順序為依據，額滿即止，請會員廠商儘早報名，以免向隅。

日期：103年7月16日(三)  
 時間：09:00至17:30  
 地點：基泰國際研訓中心-世紀廳(台北市衡陽路51號3樓，上2樓手扶梯後搭西側電梯)

**參加此講座，可認定MR持續教育7小時。藥師學分7.8**

時間	主 題	講 師
08:30~09:00	報到及聯誼	
09:00~10:30	<b>【行銷的概論】</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 行銷是什麼？</li> <li>● 為何要行銷？</li> <li>● 什麼是4Ps？及什麼是7Ps？</li> <li>● 行銷策略要解決的問題？</li> </ul>	<b>鄭傳吉 老師</b>  <u>Education</u> - Taipei Medical University in 1986, majored in pharmacy, BA & Pharmacist. - West Texas A&M University in 2000, majored in Business Administration, MBA
10:30~10:45	Break	<u>WORKING EXPERIENCES</u> - Mylan Taiwan Limited, a Mylan Subsidiary General Manager, Nov.19, 2010 -> Now - Merck Taiwan Branch Business Unit Director, Sep.26, 2006 -> Nov.18, 2010 - Sanofi Aventis Taiwan Branch Business Support Director, Jul. 01 2002 -> Jul. 31, 2005 - MSD Taiwan Branch Marketing Manager – CV BU, Mar.01, 1997 -> Jun.30, 2002 - Pfizer Taiwan Branch PM – Senior Product Manager, Mar. 1994 -> Feb. 1997 - SKF -> SB Taiwan Branch Sales -> DSM -> T&PM -> PM, Jul. 1986 -> Feb. 1994
10:45~12:00	<b>【如何寫行銷計劃書及組成要件為何？】</b> 行銷策略如何擬定及了解客戶的行為之重要性	
12:00~13:30	午 餐	
13:30~15:30	<b>【如何寫行銷計劃書及組成要件為何？】</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 行銷策略前的基本分析</li> <li>● 選擇目標市場與定位</li> <li>● 了解客戶行為及 BUYING PROCESS</li> </ul>	
15:30~15:45	Break	
15:45~17:30	<b>【如何寫行銷計劃書及組成要件為何？】</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>● 區格市場及選擇目標市場與定位</li> <li>● 產品的策略與執行計劃</li> <li>● 跟催及事後評估</li> </ul>	

# 報名流程

- 費用：每人 4,000 元〈提供教材、午餐及茶點〉
- TPMMA 會員 8 折(3,200 元)
- 會員優惠：103 年 6 月 30 日前完成報名並繳費才享有優惠。  
請儘早報名，抱歉恕無現場報名繳費，感謝您的配合。
- 報名方式：請使用 TPMMA 網站線上報名(<http://www.tpmma.org.tw> →最新活動訊息)
- 繳費通知：報名完成後，請線上填寫【[已繳費通知](#)】(線上報名並填寫已繳費通知才算完成報名程序)
- 繳費方式：
  - (1) 華泰銀行敦化分行(銀行代碼 102)-----帳號：25-03-00001060-5 戶名：中華民國藥品行銷暨管理協會
  - (2) 土地銀行 和平分行(銀行代碼 006)---帳號：045-001-01591-9 戶名：中華民國藥品行銷暨管理協會
- 注意事項：
  - \*為確保您的課程權益，請務必事先報名。
  - \*開課前一天將以 E-mail 或簡訊寄送上課通知，若未收到任何通知，敬請來電確認。
  - \*如報名後不克前往，請務必盡早來電取消報名，將名額讓給需要的學員。
  - \*會員享有課程優惠，歡迎入會。 入會辦法說明
  - \*如遇不可抗力之因素，本協會保留課程之更改權力。

聯絡人：陳育慧 (Christine) 專員，e-mail：[christine@tpmma.org.tw](mailto:christine@tpmma.org.tw)

## 交通位置



所在位置：台北市中正區光復里衡陽路51號10樓 電話：02-2370-8080 傳真：02-2371-1780

### 交通資訊：

捷運 板南線西門站四號出口、淡水線台大醫院站一號出口步行約5~8分鐘

公車 站名二二八和平公園站、博愛路、衡陽路口

停車 本大樓(世紀羅浮)地下平面收費停車場約300個平面車位，由衡陽路右側進停車場